

Liquiditätsverbesserungen für Garten- und Landschaftsbau

Der Status Quo:

Banken und Sparkassen reagieren in der heutigen Zeit - auch bedingt durch Basel 2 - sehr empfindlich auf Liquiditätsengpässe in Unternehmen.



Die Folge:

Sie als Unternehmer erhalten nur dann Geld, wenn es Ihnen gut geht. Zahlen Ihre eigenen Kunden nicht oder nur zögerlich, gibt Ihnen die Hausbank dagegen kaum noch finanziellen Spielraum.

Die Kreditlinie der eigenen Hausbank darf von daher so wenig wie möglich belastet werden.

Darum empfiehlt es sich, Kredite z.B. für Maschinen, Projekte, EDV-Anlagen oder Immobilien anderweitig zu vergeben. So erreichen Sie, dass Ihre Hausbank auch bei Umsatzeinbrüchen Ihnen nicht die Kreditlinie kürzt und Sie so noch mehr in finanzielle Schwierigkeiten kommen.



Möglichkeiten für Liquiditätsverbesserungen sind zum Beispiel:
Projektvorfinanzierungen (Machen Sie sich unabhängig von Zahlungszielen)
Factoring (Abtreten von Forderungen direkt nach Rechnungsstellung)
Gebrauchtmaschinenleasing (Sorgen Sie bei Ausfall für kurzfristigen Ersatz)
Sale & Lease back (kurzfristige Kapitalbeschaffung für neue Projekte)

Fragen Sie uns - wir kennen die passenden Partner für Ihre Branche.

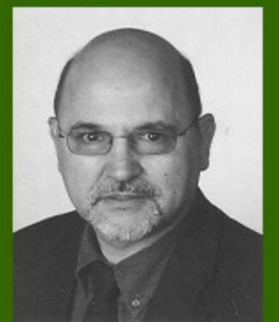
New-Profits Consulting
Markus Gehlken
Lenastraße 10
32257 Bünde



Tel.: 05223/793131
Fax: 05223/4939916
info@new-profits.de
www.new-profits.de

www.bau-auftragsbeschaffung.de

Technische Organisationsberatung
Jürgen Schwarz
Am Sonnenberg 24
64753 Brombachtal



Tel.: 06063/5031910
Fax: 06063/5031912
info@to-schwarz.de
www.to-schwarz.de

www.baustellenoptimierung.de