

Auftragsbeschaffung für Unternehmen aus dem Tiefbau

Der Status Quo:

Die Auftragsbeschaffung im Tiefbau ist für viele kleine und mittlere Betriebe zum Glückspiel geworden. Bedingt durch die Abhängigkeit von Ausschreibungen haben zahlreiche Betriebe keine Planungssicherheit und haben oftmals nur eine Auftragsauslastung von 2 bis 6 Wochen im Voraus.



Mit Bau-Auftragsbeschaffung.de zu neuen Kunden

Unternehmen aus dem Tiefbau müssen nicht zwangsläufig auf öffentliche Ausschreibungen in Kombination mit dem Anbieten von Dumping-Preisen setzen, um Aufträge zu bekommen.



Wir haben eine bereits erfolgreich realisierte Neukundengewinnungsstrategie entwickelt, Dank der es möglich ist, selbst als regional orientiertes Unternehmen Aufträge im gewerblichen Bereich eigenständig zu gewinnen.

Grundlage hierfür ist ein spezielles Marketingkonzept, welches durch ein breit angelegtes Netzwerk an potentiellen Auftraggebern und Vermittlern regelmäßig für neue Anfragen und Aufträge sorgt.

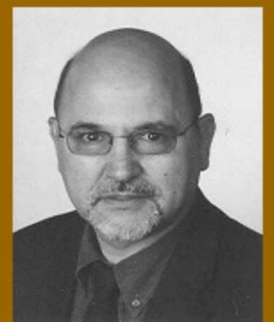
New-Profits Consulting
Markus Gehlken
Lenastraße 10
32257 Bünde



Tel.: 05223/793131
Fax: 05223/4939916
info@new-profits.de
www.new-profits.de

www.bau-auftragsbeschaffung.de

Technische Organisationsberatung
Jürgen Schwarz
Am Sonnenberg 24
64753 Brombachtal



Tel.: 06063/5031910
Fax: 06063/5031912
info@to-schwarz.de
www.to-schwarz.de

www.baustellenoptimierung.de